



Psychologia wywierania wpływu społecznego w praktyce lekarskiej: Motywowanie pacjentów do zmiany zachowań zdrowotnych i budowanie współpracy w zespole

Prowadzący:

- **dr Agnieszka Golińska** - tancerka kulturowa i psycholog biznesu. Absolwentka SGH na kierunku Zarządzanie oraz SWPS na kierunku Psychologia Społeczna. Doktorat obroniła z wyróżnieniem w Instytucie Psychologii Polskiej Akademii Nauk. Pracuje jako adiunkta na Wydziale Nauk Społecznych Uniwersytetu SWPS w Warszawie, gdzie pełni funkcję kierownik studiów magisterskich na kierunku Zarządzanie i Przywództwo. Wcześniej zdobywała doświadczenie zawodowe w Wielkiej Brytanii, Indiach i Meksyku. Prowadzi szkolenia, zajęcia akademickie, a także badania naukowe m.in. w obszarze zarządzania międzykulturowego, zachowań organizacyjnych oraz psychologii organizacji.

Celem szkolenia jest przedstawienie techniki wywierania wpływu społecznego, które można wykorzystać w swojej pracy, aby motywować pacjentów do zmiany zachowań zdrowotnych, budować współpracę w zespole i osiągać konsensus w kwestiach medycznych.

Program szkolenia:

- Czym jest wpływ społeczny i jak najczęściej się on przejawia?
- Jakie znamy kluczowe techniki wywierania wpływu społecznego?
- Jaką rolę w pracy lekarza odgrywa autorytet?

