



Fuzje i przejęcia w sektorze medycznym - co warto wiedzieć?

Cel szkolenia:

Celem szkolenia jest przedstawienie kluczowych aspektów prawnych, finansowych i organizacyjnych związanych z fuzjami i przejęciami w sektorze medycznym, umożliwiającym świadome podejmowanie decyzji w procesach konsolidacyjnych.

Wykładowcy:

- **Piotr Magdziarz-Ekspert ds. restrukturyzacji podmiotów leczniczych Ministerstwa Zdrowia, w zakresie projektu związanego z opracowaniem map potrzeb zdrowotnych. Menedżer ochrony zdrowia. Specjalista w zakresie zarządzania w ochronie zdrowia z 30-letnim doświadczeniem. Główne obszary kompetencji to zarządzanie, programy naprawcze i strategie rozwoju, finansowanie oraz funkcjonowanie rynku usług medycznych.**
- **Paweł Magdziarz-ekonomista, absolwent Wydziału Zarządzania studiów magisterskich na Uniwersytecie Ekonomicznym w Poznaniu na specjalności inwestycje kapitałowe i strategie finansowe przedsiębiorstw, analityk finansowy - posiadający 6-letnie doświadczenie zawodowe w konsultingu medycznym, pełniący w trakcie swojej kariery zawodowej, między innymi, funkcję eksperta Ministerstwa Zdrowia ds. ekonomii zdrowia.**

Program:

Podstawowe informacje:

- **Czym są transakcje M&A?**
- **Dlaczego to coraz ważniejszy temat: bieżące trendy i wyzwania sektora medycznego;**
- **Na czym polega wycena przedsiębiorstwa?**
- **Kim są inwestorzy?**
- **Kiedy możliwa jest transakcja?**

Etapy przeprowadzania transakcji:

- **Decyzja;**
- **Badanie i wycena - najważniejsze elementy wyceny;**
- **Dodatkowe atuty zwiększające atrakcyjność i wartość przedsiębiorstwa;**
- **Podsumowanie dotychczasowych prac;**
- **Wybór inwestora i negocjacja warunków sprzedaży;**
- **Finalizacja transakcji;**
-

Etap posttransakcyjny;

Wyzwania napotykane podczas procesu.

Studium przypadku.

Czas trwania transakcji.

Koszty przeprowadzenia transakcji M&A.

Sesja pytań i odpowiedzi.

Szkolenie realizowane w partnerstwie z FORMEDIS Sp. z o o.

