



Między pomysłem a pacjentem - proces rozwoju wyrobu medycznego

Cel szkolenia:

MedTech oferuje ogromny potencjał rozwoju i korzyści dla pacjentów i lekarzy w niemal każdej dziedzinie medycyny. Sukces innowacji zależy od współpracy klinicznej i inżynierskiej oraz znajomości aspektów regulacyjnych, projektowych i biznesowych. Celem szkolenia jest przedstawienie lekarzom istotnych zagadnień procesu rozwoju wyrobu medycznego - od identyfikacji potrzeby klinicznej, przez projektowanie, ocenę bezpieczeństwa i skuteczności, aż po komercjalizację. Chcemy, aby skutecznie wspierali ich rozwój, identyfikowali oraz decydowali się tworzyć własne wyroby medyczne poprawiające opiekę nad pacjentem.

Wykładowca:

- **Mariusz Mąsior - od ponad 10 lat kieruje rozwojem innowacyjnych produktów MedTech. Programista, inżynier i architekt systemowy z bogatym doświadczeniem technicznym, naukowym i wdrożeniowym. Były pracownik Akademii Górniczo-Hutniczej, specjalizujący się w cyfrowym przetwarzaniu sygnałów, technologii mowy i AI. Autor i współautor licznych publikacji naukowych. Wizytujący naukowiec na Uniwersytecie Stanforda i w Instytucie Technologii w Nagoi. Ekspert współpracujący w szeregu inicjatyw European Innovation Council i EIT Health. Mentor kilku europejskich programów akceleryacyjnych skierowanych dla startupów HealthTech. Panelista, uczestnik i mówca wielu międzynarodowych konferencji MedTechowych.**

Program szkolenia:

Tworzenie nowych, technologicznie innowacyjnych rozwiązań jest niezwykle ciekawym procesem, który może zakończyć się sukcesem tylko dzięki świetnej

współpracy między lekarzem i inżynierem. Wszystko musi zostać poprawnie wymyślone, opracowane, przebadane, przetestowane, przygotowane do produkcji i certyfikowane. Te zagadnienia są zazwyczaj nowe dla osób angażujących się w postępowe przedsięwzięcia. Dlatego, oprócz wielodzinowej wiedzy naukowej trzeba także poświęcić sporo uwagi i czasu na solidne wejście w aspekty regulacyjne, produktowe, projektowe i biznesowe.

Przestrzenią do łatwego przeglądu “jak wygląda rozwój produktu MedTechowego” będzie spotkanie z Consonance - polską firmą zajmującą się kompleksowym wsparciem (m.in. inżynierskim, regulacyjnym i produkcyjnym) startupów, zespołów projektowych oraz lekarzy rozwijających takie produkty.

Podczas spotkania porozmawiamy o:

- strategii rozwoju wyrobów medycznych,
- regulacjach i certyfikacji,
- kwestiach inżynierskich i medycznych, oraz
- komercjalizacji produktów.

Wszystkie zagadnienia zostaną omówione na podstawie przeglądu kilku projektów, z którymi Consonance mierzyło się w ostatnich latach. W programie przewidujemy sesję Q & A.

Szkolenie realizowane w partnerstwie z NIL IN Sieć Lekarzy Innowatorów.

